

Ihre Partnerschaft mit Cobai für mehr Online-Umsatz Ihrer Fachhändler

Als Dropshipping-Hersteller oder Großhändler können Ihre Einzelhändler so unterschiedlich sein wie die Produktlinien, die Sie verkaufen. Einige Ihrer größeren Einzelhändler können sowohl in ihren Ladengeschäften als auch online erfolgreich sein. Aber wenn es um Ihre kleineren Kunden geht, fehlen oft die Mitarbeiter und die Produktdaten für die Umsetzung.

Vorteile einer Partnerschaft mit Cobai?

Seit über 20 Jahren hilft Cobai den weltweit führenden Herstellern und Großhändlern, ihren Kunden den Online-Verkauf mit schlüsselfertigen und leistungsstarken Onlineshops zu ermöglichen. Durch Ihre Partnerschaft mit Cobai können Sie Ihren Händlern Lizenzen für die Cobai Online Sales Platform zu einem erschwinglichen Preis anbieten und gleichzeitig die typischen Hürden für Datenmanagement und Implementierung beseitigen. Mit dieser leistungsstarken Plattform können Sie selbst Ihre kleinsten Fachhändler in die Lage versetzen, den Online-Umsatz zu steigern und ihnen die Möglichkeit geben, eine Online-Präsenz zu haben und damit eine große Wirkung zu erzielen.

Wie Sie Cobai Partner werden

Es war noch nie einfacher, Partner von Cobai zu werden. Im Rahmen unserer Partnerschaftsvereinbarung bitten wir Sie, uns Zugang zu Ihren Artikeldaten zu gewähren, damit wir mit der Ersteinrichtung des Shops beginnen können. Dies stellt auch sicher, dass alle Online-Shops Ihrer Händler immer auf dem neuesten Stand sind. Wir bitten Sie auch darum, Ihr exklusiver Online-Shop-Partner zu sein. Sie haben dann die Flexibilität zu entscheiden, welchen Ihrer Kunden Sie die Cobai Online-Verkaufsplattform anbieten möchten und wie hoch die monatlichen Abonnementkosten sind, die sie an Sie zahlen sollen.

Gradliniger Implementierungsprozess

Als Cobai-Partner haben Sie Zugang zu allen Ressourcen, die Sie benötigen, um Ihre Händler schnell mit ihren Online-Shops zum Laufen zu bringen. Unser Support-Team steht auch als direkter Ansprechpartner für Ihre einzelnen Händler zur Verfügung, wenn diese Fragen oder Probleme haben. Nachdem wir fast 1.000 Fachhändlern geholfen haben, mit der Cobai Online Plattform zu starten, haben wir einen schlanken und erprobten Implementierungsprozess entwickelt, der den Einstieg leicht macht.



Einfache Datenintegration

Wir arbeiten mit Ihnen zusammen, um die benötigten Daten zu erhalten, um die Online-Shops Ihrer Einzelhändler schnell einzurichten. Nach dieser Ersteinrichtung ist die Datenverwaltung vollständig automatisiert. So können Sie sicher sein, dass Ihr Produktsortiment, Ihre Preise und andere wichtige Informationen bei allen Ihren Händlern, die die Cobai Online Sales Platform nutzen, immer auf dem neuesten Stand sind.

“Während unserer gesamten Partnerschaft hat Cobai immer schnell reagiert und sich flexibel auf unsere wechselnden Anforderungen eingestellt. Wir schätzen die leicht verständliche und professionelle Kommunikation und Unterstützung, die wir immer erhalten haben.”



Frank Vogelbacher
Head of E-Business
Sedus



99.993%

Verfügbarkeit durchschnittlich pro Monat

950+

Händler nutzen unsere Plattform weltweit

200K+

Artikel verfügbar zum Verkauf

1.6M+

Kunden beliefert